

СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ И ТЕХНОЛОГИИ

ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ИНЖЕНЕРНЫХ СЕТЕЙ

Обреченные на успех

Несмотря на системные проблемы сектора полимерных труб, в частности с сырьем, спрос на них, по единодушному мнению аналитиков, продолжит рост. Активизация отечественных производителей способствовала постепенному импортозамещению, однако картину портят недобросовестные производители, подрывающие доверие к отечественным трубам.

Средняя температура

По мнению ряда аналитиков, бурный рост потребления и производства полимерных труб, который отмечался в последние годы, продолжится в ближайшие годы. Эксперты не сильно расходятся в оценке динамики и объемов спроса. Так, по мнению аналитиков ООО «INVENTRA», потребление полимерных труб в России в 2013 году ограничивается 55 000 т, по другим данным, эта цифра достигла 58 000 т.

«Спрос на пластиковые трубы показывает стабильный рост во всем мире, — отмечает **заместитель генерального директора ЗАО «Нордпайп» Александр Желыбин.** — За последние 10 лет мировой рынок полимерных труб растет темпом более чем 5% в год. Рынок пластиковых труб России также характеризуется положительными тенденциями роста — около 20% в год. Емкость рынка СЗФО составляет около 10% от общей емкости рынка РФ и будет расти. Основными драйверами роста являются динамика российского рынка всех видов труб из полимеров и вытеснение продукции из других материалов».

Аналитики отмечают, что сегодня уже четко наметилось разделение потребления полимерных труб по их видам. Так, основными потребителями ПВХ-труб являются



компании, которые занимаются прокладкой и ремонтом систем наружной и внутренней канализации. На их долю приходится около 50%. Примерно 35% продукции используется на объектах электротехнического назначения. Общая же доля потребления ПВХ-труб, по мнению аналитиков, в ближайшее время не превысит 15%.

В качестве наметившейся тенденции специалисты указывают увеличение спроса на продукцию отечественного производства, доля которой превысила 80% в период 2011–2013 годов. Около 30% в общей структуре российского рынка занимают трубы из поливинилхлорида и полипропилена.

По оценке компании «Альтерпласт», объем отечественного рынка труб из сшитого полиэтилена составляет менее 5000 т. В их структуре почти 90% приходится на РЕХ-трубы. Более половины рынка занимает продукция европейских поставщиков, доля отечественных производителей — около 10%.

Объемы рынка ПЭ-труб в 2013 году аналитиками компании «Полипластик» оцениваются в 495 000 т, что на 12% выше показателя предыдущего года. В 2014 году прогнозируется прирост на 40 000 т.

Рынок ПП-труб и фитингов в 2013 году, по мнению аналитиков, увеличился на 15–20%. В этом секторе доминируют турецкие поставки. Российским переработчикам пока не удалось обеспечить выпуск конкурентоспособной продукции из-за высокой цены на сырье. Сегмент ПЭ-труб в России в 2013 году вырос на 16% и составил 385 000 т.

Эксперты прогнозируют, что в текущем году темпы роста в секторе сократятся и, по предварительным расчетам, составят менее



10%. Оценка сделана специалистами «Группы Полипластик» на данных собственной реализации. Отмечено сокращение доли газовых труб с 24% до 22% в связи с остановкой ряда программ, а также замедление темпов роста в секторах канализационных труб до 2% и водопроводных труб до 1%.

«Действительно, в начале года наблюдался спад финансирования государственных и коммерческих инвестпроектов, – подтверждает Александр Желыбин, – но, считаю, ситуация должна исправиться».

«Динамика роста российского рынка полимерных труб за последние 5 лет демонстрирует увеличение объемов примерно в 3–4 раза, – считает **д.т.н. профессор, генеральный директор ООО «Компания ИНКО» Олег Продоус.** – На Северо-Западе с моей точки зрения функционируют два конкурентноспособных производителя, один из них «Икапласт», положение которых остается стабильным».

Новости сектора

Стабильный спрос стимулирует развитие новых предприятий. Нарастивает производственные мощности «Группа Полипластик», которая приобрела Новомосковский трубный завод, производительностью 15 000 т ПВХ-труб в год. К 2020 году компания намерена не только сохранить двузначный темп прироста, но и увеличить выпуск ПВХ-труб до 60 000 т.

Компания «Нордпайп» планирует запустить производство нового вида продукции. Это – многослойные трубы, имеющие от двух до четырех слоев, которые обладают повышенной прочностью и более устойчивы к повреждениям, например, при прокладке бестраншейным методом.

«С запуском новой производственной линии в Липецке, где будут выпускаться трубы диаметром до 4000 мм на давление от 1 до 2,2 МПа, – подчеркивает Олег Продоус, – на рынке будет представлен продукт, который, считаю, составит серьезную конкуренцию трубам из других материалов и постепенно будет их вытеснять».

Одной из главных проблем сектора является дефицит сырья. Эксперты прогнозируют, что в 2014 году рост спроса на трубные марки ПЭ составит 10%. Цепную реакцию повышения цен на сырье спровоцировала авария на предприятии «Ставролен», которое выпускает трубный ПЭ. Установка пиролиза «Ставролена» будет перезапущена в январе 2015 года. Сейчас на предприятии продолжаются ремонтно-восстановительные работы.

Свою роль в повышении цен на сырье, вероятно, сыграет и предстоящая в сентябре приостановка поставок, связанная с модернизацией реактора «Казаньоргсинтез».

Вслед за этим СИБУР и «Уфаоргсинтез» объявили о повышении цены полипропилена (ПП) с 1 июля. Рост цен на сырье в сравнении с уровнем в середине июня составил 400–2000 рублей в зависимости от вида. СИБУР также объявил и о повышении цены гомополимера пропилен сорта рафия на 2000 рублей за тонну, литьевого ПП-гомо – на 1000 рублей за тонну. Компания «Уфаоргсинтез» повысила стоимость ПП-гомо сорта рафия и литьевого ПП-гомо на 1300 рублей за тонну и 1700 рублей за тонну соответственно. Уфимский стат-сополимер пропилен (ПП-random) подорожал на 400 рублей за тонну.

Рост цены полипропилена российские производители объясняют повышением стоимости сырьевых составляющих, вы-

соким сезонным спросом и предстоящими плановыми остановками на профилактику.

Проблем будет больше?

Специалистов, связанных с сектором полимерных труб,стораживают объявления о возможных санкциях, которые Европа планирует применить к России.

«Сырье в большом объеме, основном поставляется из-за рубежа, – напоминает Олег Продоус. – Развитие отечественного производства сырья для полимерной продукции, включая трубы, тормозится по различным причинам, в том числе зависит и от несовершенства нормативно-технической базы, проблем, связанных с тхрегулированием отрасли. А пока на нас работают европейские предприятия, 90% продукции которых рассчитано на поставки в Россию. Трудно представить, что кто-то в Европе решится угробить отрасль в угоду политикам, настаивающих на санкциях».

Другие считают, что именно угрозы такого рода могут способствовать развитию отечественных предприятий, производящих сырье.

«Конкретно на нашу компанию санкции вряд ли повлияют: мы используем сырье как европейских, так и отечественных производителей, и в их числе есть вполне достойные компании, выпускающие конкурентоспособную продукцию, экспортирующие сырье, скажем, «Казаньоргсинтез», – говорит Александр Желыбин. – Даже если прекратится импорт европейского сырья, есть другие страны, настроенные на сотрудничество, которые не будут участвовать в применении санкций. Санкции могут повлиять и положительно: с рынка исчезнут европейские поставщики и производители».

Среди производителей доминирует мнение, что по сравнению с санкциями проблемы, связанные с отсутствием механизмов цивилизованного регулирования рынка, для отечественных компаний более чувствительны.

«Отсутствие в России объективного рыночного механизма выбора материала труб как оптимального технико-экономического решения – это проблема, которая для нас является гораздо более значимой, чем санкции, – убежден **директор ООО «Трубы Хобас» Дмитрий Еременко.** – Для каждого материала в отдельности прописаны свои рекомендации по проектированию, прокладке, повторяющие очевидные общие требования и содержащие принципиальные ошибки. Техническая документация на полимерные трубы используется скорее как инструмент продаж, а не источ-

ник необходимой информации об основных свойствах изделий, методов контроля соответствия серийной продукции заявленным требованиям и основных правилах ее применения.

Уже при прочих равных условиях по обеспечению запаса прочности сооружения надо делать обоснованный выбор, а не вести бессмысленные рассуждения о том, какие материалы лучше и перспективнее. О том, что санкции распространены и на строительные материалы, я пока не слышал. Основные проблемы в развитии строительной отрасли мы создаем себе сами без внешней помощи».

Тенденции

Спрос на полимерные трубы стимулируется ситуацией в ЖКХ, где из более 500 тысяч км водопроводных и канализационных труб (из них 250 тысяч км теплотрасс), изношены 65%. Использование полимерных труб в проектах строительства и модернизации систем водоснабжения и водоотведения сегодня далеко не новость, а скорее закономерный процесс перехода на более эффективные методы прокладки инженерных коммуникаций.

«Процесс замещения металлических труб на полимерные уже не остановить, – считает Александр Желыбин. – Конечно, полного вытеснения с рынка металлических труб в ближайшее время не произойдет по разным причинам. Скажем, в проектах строительства инженерных коммуникаций закладываются как металлические, так и полимерные трубы, в зависимости от условий эксплуатации.

Дело в том, что максимальная температура для ПНД-труб 40 °С, для полипропилена 95 °С – их нельзя использовать для транспортировки воды температурой 130 °С, для этого на малых диаметрах могут применяться трубы из сшитого ПЭ, а на больших только сталь в полиэтиленовой оболочке. Но технологии идут вперед, и, возможно, со временем новые композитные материалы полностью вытеснят металл».

По мнению эксперта, замещение металлических труб на полимерные в России будет происходить темпами более 1% в год. Совершенно очевидно, что спрос на полимерные трубы падать не будет, и это стимулирует развитие отрасли. Производители и поставщики стремятся ответить на требования рынка – появляются новые производства, на действующих заводах идет расширение и обновление мощностей.

«Мы также нацелены на развитие, что предполагает и увеличение мощностей, совершенствование технологий производ-

ства, освоение выпуска новых видов продукции», – делится планами Александр Желыбин.

Еще одной тенденцией является усиление лоббирования представителями сектора актуализации нормативной базы. Кроме правил, касающихся аспектов применения полимерной продукции, участников рынка беспокоят «вечные» проблемы – качество продукции, методы проведения торгов.



Отсечь «серый» сектор

«Наш рынок не имеет эффективных механизмов саморегулирования и определения качества, фактической ценности продукции, – констатирует Дмитрий Еременко. – Решение проблем с обеспечением качества материалов, которые поставляются на стройплощадки, создаст необходимые условия для развития, а не технической деградации рынка строительных материалов, а также условия развития для нашей организации. Мы уже давно оценили высокое качество мировых стандартов. Считаю, что при создании нормативной базы производства и применения полимерных труб в России надо использовать этот опыт с учетом утвержденных международных норм».

«Клиенты периодически обращаются в нашу аккредитованную лабораторию для проверки качества трубы других производителей, – рассказывает Александр Желыбин, – и даже при наличии соответствующих документов труба не всегда соответствует ГОСТ. По нашим оценкам, сейчас на рынке до 40% некачественной продукции.

На Северо-Западе три крупных производителя диктуют цену на рынке, и если цена трубы значительно ниже, лучше провести дополнительную экспертизу в лаборатории, имеющей аккредитацию».

Специалисты не без основания негативно относятся к системе организации торгов, которая косвенно стимулирует оснащение объектов трубопроводного транспорта некачественной продукцией.

«Необходимо обратить внимание на механизм проведения тендеров, который явно носит коррупционный характер, – считает Олег Продоус, – выигрывает тот проект, который меньше всего стоит. В Европе при рассмотрении конкурсных предложений сразу отсекаются как сомнительные те, в которых заложены самые высокие и самые низкие цены. От имени Академии коммунального хозяйства мы обратились в профильное министерство с предложениями, позволяющими сделать тендерные процедуры прозрачными и более эффективными. Предложено рассматривать проекты, выполненные на основе новейших технологических решений с использованием оборудования и материалов, обеспечивающих экономию энергозатрат. Благодаря такому механизму мы получим объекты, оснащенные эффективным оборудованием, дающим экономический эффект при эксплуатации. Суть его в том, что госэкспертизу надо проводить в две стадии: экспертиза технического задания на проектирование и экспертиза готового проекта».

Эксперты и производители не раз обсуждали пути совершенствования нормативов, поскольку действующие содержат устаревшие требования. На одной из дискуссий специалисты выразили общее мнение: внесенные в ГОСТ Р-52134 в 2009 году изменения не повлияли на качество нормативной базы, а лишь «наделали дырок» в стандарте.

По мнению руководства группы «Полипластик», и появление нового ГОСТа не окажет влияния на недобросовестных производителей, рынок может очиститься благодаря саморегулированию.

Именно отраслевое сообщество должно принимать непосредственное участие в разработке нормативной базы.

И еще одна проблема волнует профессионалов, к рассмотрению которой они хотели бы привлечь внимание. После 2015 года действующий ФЗ № 384 о безопасности зданий и сооружений заменит технический регламент Таможенного союза, согласно которому обязательными станут межгосударственные строительные нормы и правила. Они, в свою очередь, не в полной мере учитывают требования и возможности полимерной индустрии.

Подготовила Любовь Ежелева